

【普陀民企·苏河扬帆】

以数字化转型撬动大宗贸易经济发展新动能

钜甲信息：普陀对民营企业非常重视，为企业发展提供了巨大帮助……

本报记者 陶钦忆

钜甲信息科技(上海)有限公司(以下简称“钜甲信息”)的电子屏幕上,实时跳动着全国铸造用废钢的交易数据。这家从传统贸易起家的企业,如今已蜕变为国内领先的再生资源数字化平台运营商。“我们遇上了普陀大力优化营商环境的好时候,也抓住了产业升级的风口。普陀对民营企业的重视之深,对民营经济和民营企业的服务认识之高,为企业发展提供了巨大帮助!”钜甲信息董事长郭亮感慨道。

科技赋能,传统产业转型升级

2016年,钜甲信息将总部迁至上海时,正是看中了普陀民营经济的活跃氛围和“店小二”的服务口碑,郭亮坦言:“我们深切地感受到,普陀区对民营经济的帮助和服务相当到位。”彼时,钜甲信息还是一家深耕长三角的铸造原材料贸易商,面临行业信息不对称、交易效率低等难题。在普陀区政策支持下,企业加速互联网转型升级,打造出“炉料汇”铸造用废钢资源云交易平台。

“炉料汇”B2B电商平台集交易、物流、加工、资讯和金融等综合服务为一体,为铸造行业提供原材料的在线商品交易、商业信息服务和数字化供应链服务,致力于打造“铸造行业产业互联网综合服务平台”。

“平台上有8000多家采购商和近4000家供应商,在高频交易情况下,人工匹配费时又费力。”郭亮介绍,公司正大力加强技术研发方面的投入,重点布局人工智能与行业应用融合、AI技术与企业降本增效战略结合,通过废钢元素分析智能匹配模块、智能分拣和实时库存监控实现跨区域资源调配,提升交易透明度及资源匹配率。

郭亮坦言,人工智能大大提升了平台效率,明年企业税收有望翻番,“目标是2025年平台交易量超200万吨,拿下全国10%市场份额。”

创新融资,打造共生共赢生态

“信用是平台经济的生命线。”郭亮提到,由于平台经济交易量大这一特性,钜甲信息在税务和融资方面需求较高,“政府不仅经常组织政企商座谈会,帮我们对接金融机构,还给予税务合规指导,为我们避免了许多合规风险,让平台交易更透明。”如今,“炉料汇”已覆盖长三角20%的市场份额,年交易量突破150万吨,2024年纳税额突破千万元。

为强化交易信任,钜甲信息还联合金融机构开发“炉料宝”“采赊宝”“锁货宝”等金融产品,为核心企业上下游小微企业提供应收及应付账款融资服务。“我们利用自身大数据资源,协助小微企业建立信用档案,作为中间服务单位为其监管‘背书’,推动银行基于年度动态订单数据评估授信额度。”郭亮透露,该服务已助力170多家小微企业成功获得总计1.1亿元的授信额度,且至今不良率为零,为小微企业的发展提供了有力的金融保障。

既在科技创新、市场开拓中勇当先锋,更在“先富促共富”的使命中担当表率,钜甲信息通过精准帮扶小微企业,与国家政策同频共振。“感受到政府解决民营企业问题的决心后,我们企业更有信心做大、做强、做新,为普陀的经济做力所能及的贡献。”郭亮说。



徐培麒在工作中

本报记者 张曦

一台仅有办公投影仪大小、重量仅7公斤的“智康机器人”,正悄然改变中风患者的康复方式。这款“背包里的康复师”,通过游戏化训练模式,让患者在家就能完成专业级上肢康复。“我们不只是做一款设备,而是希望让科技真正服务于生命质量的提升。”上海智康加机器人有限公司(以下简称“智康加”)创始人徐培麒说。

徐培麒硕士毕业于英国曼彻斯特大学高级控制与系统工程专业,回国后,他带领团队从事智能康复机器人的研发工作。他表示,看到市面上现有的康复机器人通常价格昂贵且体积庞大,难以满足居家训练的需求,导致许多患者不得不中断训练,进而影响了他们的功能恢复。他希望能够运用自己的专业优势来解决患者的需求,帮助下肢功能障碍人群提高生活质量。便携式上肢康复机器人由此诞生。

作为一款全周期多场景便携式上肢智能康复机器人,“智康机器人”能够轻松实现多场景应用,无论是在家中,还是在社区训练室,都可以满足其使用条件。将工业级协作机器人的人

机交互技术移植到康复领域,“智康机器人”让患者在家就能完成专业训练。

与传统被动牵引不同,“智康机器人”的秘密在于“主动参与”。智康加针对老年人的兴趣特点,巧妙设计了多样化的康复游戏,来匹配不同的康复疗程。徐培麒介绍道:“这些游戏不仅为康复过程增添了乐趣,而且通过设置游戏关卡、游戏难度,为康复患者每次训练设定了清晰的目标。”

“智康机器人”内嵌了钓鱼、五子棋、碰碰车等多款休闲益智的康复训练游戏。患者只需将患肢放置在设备上,系统便会利用力控制算法捕捉患者的反馈,自适应调整辅助力度,引导患者通过游戏挑战完成上肢的屈伸、外展等动作,进而促进上肢关节活动功能的恢复和肌肉力量的增强。

对于许多患者而言,康复初期可能完全无法自主运动,需要依赖机器人的牵引。但随着康复进程的逐步推进,患者逐渐能够自主用力,此时算法会根据患者的力量强度,适时调整机器人的辅助力度……在这个过程中,患者脑中想实现游戏里的某个目标的想法,也会促进大脑中枢神经的激活,

从而建立起新的神经通路。此外,这些游戏设计还融合了丰富的场景和随机惊喜事件,形成正向激励机制,每次训练结束后,还会自动生成训练报告,便于患者和康复师跟踪康复进展。

入驻普陀创新大厦的“创新里”孵化器,被徐培麒称为“新的里程碑”。在正式成立公司之前,徐培麒和团队一直在上海机器人产业技术研究院进行技术转化和孵化。随着项目的成熟,团队从实验室搬进了产业化办公空间,产品也从实验阶段走向市场应用。

生命健康是普陀区重点培育的四大产业之一,结合健康+智能的智康加自然受到了广泛关注。徐培麒感慨地说:“饮水思源,我们希望扎根普陀,专注于居家上肢康复机器人领域的发展,同时兼顾商业价值与社会责任。”在谈及普陀的营商环境时,徐培麒赞扬普陀区不仅提供资金支持,还通过科创集市、数字创新大会等活动,帮助企业对接市场资源。尤其让徐培麒印象深刻的是普陀区的高效服务,在一次医疗器械备案遇到难题时,普陀区市场监管部门主动上门,仅用3天时间便解决了问题。

平生动地比喻道。

健康产业可以说是新一轮科技革命和竞争的焦点赛道,此前,普陀区正式发布了数智健康千亿级产业地图。作为这一领域的重点企业,麦坤特也正在积极布局数智健康、智慧医疗领域。企业与华山医院、新西兰奥克兰大学联合开发的康复评估系统目前已进入测试阶段,有望得到大量应用。项目主要通过脑机接口技术,帮助患者逐步恢复机体功能。从儿童洗护到康复医疗,企业还将与更多专业医院开展合作,让产业拓展更有底气。

日前,普陀区召开了促进民营经济高质量发展大会和民营经济圆桌会,提出了一系列新要求新部署,也更坚定了民营企业发展的信心。对于当前民营企业的发展环境,王亚平依然保持乐观的信心:“两场大会我都参加了,深刻感受到了普陀区对于民营企业的关心与支持力度。这些年,普陀区一直在产业升级、人才引进等方面为企业提供帮助,对于知识产权的保护力度也在不断加大。我相信只要做好本职工作,掌握核心竞争力,锲而不舍、攻坚克难,企业的未来必定可期。”

从儿童洗护到数智健康 这家企业扎根普陀迈向新征程

麦坤特：深刻感受到普陀对于民营企业的支持力度……

本报记者 钱佳莹

走进上海麦坤特医药科技有限公司(以下简称“麦坤特”)的会议室,一场别开生面的“头脑风暴”正在进行。企业总经理、研发团队和皮肤科专家等围坐在一起,讨论的焦点围绕着儿童湿疹的预防与修护展开。类似的场景在这里并不少见,从新产品研发到消费者行为分析,这家扎根上海普陀的民营企业,正坚持以“产学研医”融合模式,在儿童护肤领域闯出一条创新之路。

麦坤特旗下“纽强”“龙角星”等产品早已成为母婴市场的口碑之选。2025年一季度,纽强持续保持旺盛增长,一季度销售同比增长59.11%,季度营业额突破两个亿。

亮眼成绩的背后,是企业对消费者需求的精准捕捉。“做产品不是闭门造车,我们在利用大数据‘读懂’消费者。”企业总经理王亚平举例道,借助自身在全国经营过程中的消费者数据采集优势,在符合相关法规的前提下,公司通过数据管理、挖掘、分析,从而赋能产品拓展、品牌发展。消费者在购买纽强产品时还可以填写详细问卷,涵盖儿童肤质、皮肤困扰、生活习惯等,使得企业了解消费者更多的实际诉求。“基于前期分析,我们下一步准备推出的产品是儿童防晒霜。”王亚平透露。

长期以来,企业与普陀区域内的上海化工研究院开展了良好的合作。“化工研究院既是我们的战略合作伙伴,也是我们产品的‘防火墙’。”王亚